



ATOUT DIGITAL & OUTILS DE GESTION



ATOUT VENTE & MANAGEMENT



ATOUT SANTÉ & QUALITÉ



ATOUT COMMUNICATION & RESSOURCES HUMAINES



# ATOUTATIS

Le circuit court des formations



Votre contact :  
Gwénaél HILLION  
07 60 92 82 63

[formation@atoutatis.com](mailto:formation@atoutatis.com)



## Formation LINKEDIN. Comment l'utiliser pour développer mon entreprise

1 journée - Inter  
750 € Tarifs 2021

### Public cible

Toute personne ou organisation souhaitant utiliser ces services, à un niveau global ou à un niveau local. Ce peut être : responsable et chargé(e) de communication, chef de produit, dirigeant de TPE/PME, auto-entrepreneur, créateur d'entreprise, toute personne souhaitant développer son réseau via LinkedIn

### Enjeu

Perfectionnement

### Pré-requis

Avoir déjà créer son profil LinkedIn

### Description

LinkedIn est le réseau social professionnel de référence dans le monde. Plus de 15 millions de français y ont créé un profil et ces profils peuvent être facilement trouvés via les moteurs de recherche. Pour qu'il soit efficace, un profil LinkedIn doit être bien construit et ciblé, en fonction des objectifs définis. Nous verrons lors de cette formation LinkedIn comment utiliser ce réseau social pour développer votre entreprise, créer plus de visibilité et de recrutement 3.0. Notre formation vous permettra de comprendre et maîtriser les règles et usages de LinkedIn pour en faire profiter votre marque et votre entreprise.

### Objectifs de la formation

Comprendre les usages et le potentiel de LinkedIn  
Optimiser votre compte pour devenir « expert »  
Acquérir les principes clés fondamentaux pour optimiser son réseau sur LinkedIn

### Objectifs pédagogiques

Maîtriser les différents usages de LinkedIn  
Connaître les fonctionnalités des outils et les exploiter  
Développer son réseau, sa notoriété et son image

Les apports d'expérience de chaque participant sont mis en valeur et enrichissent les projets de chacun.

Page 2 sur 5

ATOUTATIS

Adresse administrative : 1259 Avenue des marchés 84200 Carpentras Tél : 07 60 92 82 63  
formation@atoutatis.com au capital de 1500€ CODE APE : 8559 B - RCS - Numéro 840 568 265.

## PROGRAMME DETAILLE DE LA FORMATION

### 1. Qu'est-ce que LinkedIn et pourquoi s'y plonger

- Présentation des fonctionnalités du réseau professionnel
- LinkedIn, dans quel but ?
- Les différences entre LinkedIn et d'autres réseaux sociaux
- Quelques chiffres : nombre d'utilisateurs, démographie, population type, etc
- Les règles d'un bon profil personnel LinkedIn
  
- Exercices pratiques : optimisez votre profil

### 2. Nourrir et développer son profil

- Compléter son profil pour le rendre efficace et attirant
- Qu'est-ce qu'une relation ?
- Notions de niveau
- Gestion des invitations

### 3. Des objectifs d'image

- Favoriser le rayonnement de l'entreprise sur LinkedIn et consolider son image
- Fédérer les ressources humaines de l'entreprise par le biais de LinkedIn
- Recruter les futurs talents de l'entreprise grâce à LinkedIn
- Élaboration de messages pertinents
  
- Exercices pratiques : produisez deux publications et les mettre en ligne sur LinkedIn

### 4. Des objectifs Commerciaux

- Utilisation de LinkedIn pour générer des leads et développer votre chiffre d'affaires
- Prospection en entretien de sa clientèle
- Maîtrise des fonctionnalités de ciblage de LinkedIn (Sales navigator)
- Connaissance des outils de prospection externes
- Mise en application des usages de mise en relation
  
- Exercices pratiques : définissez une liste de profils de votre cible en définissant des critères liés au secteur et aux intitulés de poste. Envoyez un message pour proposer votre service



### Modalités pédagogiques et d'encadrement

Nos méthodes pédagogiques sont concrètes, opérationnelles et interactives  
Elles prévoient :

- Des apports informatifs, méthodologiques, pratiques et théoriques
- Des échanges entre le groupe et le formateur (dynamique de groupe, confrontation des opinions, mise en commun de solutions ...)
- Des aller retours avec l'expérience de chacun
- Des mises en situation, des exercices pratiques pour le développement des compétences
- L'utilisation de supports de réflexion/auto-évaluation structurés ou créatifs
- Des prescriptions de tâches ou d'observation sur les temps d'intersession

Elles mobilisent :

- La gestion du groupe selon une approche systémique

### Evaluation des acquis de formation

Tout le long de la formation, le stagiaire sera invité à évaluer les compétences nouvellement acquises lors d'exercices pratiques

### Validation

Un certificat de réalisation sera adressé à chaque stagiaire

### Evaluation qualitative de la formation par les stagiaires

La formation fera l'objet d'un questionnaire d'évaluation finale (fiche de satisfaction) et d'un temps bilan (fiche bilan) avec le commanditaire

### Modalités pratiques

Durée	1 journée, soit 7 heures
Tarif inter	750 € / Personne
Lieu (x)	Carpentras, le lieu sera communiqué dans la convention de formation
Nombre de personnes	2 à 12 personnes
Contact	Tél : 07 60 92 82 63 <a href="mailto:formation@atoutatis.com">formation@atoutatis.com</a>

L'organisme de formation n'est pas assujéti à la TVA. Cf CGV.

### Autre option

#### LA FORMATION EN INTRA

La formation en intra vous garantit une formation sur mesure

Lors d'un rendez-vous, nous définirons ensemble vos besoins et vos objectifs

La zone d'intervention de nos formations est dans la France entière et en priorité dans le Vaucluse

Nous vous invitons à nous contacter