



# ATOOUTATIS

Le circuit court des formations



ATOOUT DIGITAL & OUTILS DE GESTION



ATOOUT VENTE & MANAGEMENT



ATOOUT SANTÉ & QUALITÉ



ATOOUT COMMUNICATION & RESSOURCES HUMAINES

Votre contact :  
Gwénaél HILLION  
07 60 92 82 63

[formation@atoutatis.com](mailto:formation@atoutatis.com)



## Déléguer, responsabiliser et contrôler

Comment susciter l'engagement de vos collaborateurs

2 jours- Inter  
1250 € Tarifs 2021

### Public cible

Dirigeant et personne ayant un rôle d'encadrement, de management, responsable hiérarchique ou chef de projet.

Toute personne amenée à déléguer (en ligne descendante ou transverse) ou à recevoir une délégation.

### Enjeu

Acquérir les fondamentaux.

### Pré-requis

Aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation.

### Description

Apprenez à gérer votre temps.

Ne soyez plus dans le « faire maintenant », soyez dans le « penser avant ».

### Objectifs de la formation

Acquérir des outils et méthodes pour mieux assumer la délégation au quotidien

### Objectifs pédagogiques

Développer un savoir-faire et un savoir-être pour réussir les délégations, dans un esprit « gagnant-gagnant ».

Savoir être directif sur le « pourquoi » et déléguer le « comment ».

Apprendre à ajuster sa délégation en fonction de ses collaborateurs et de la situation.

### Les +++

Une méthode permettant une délégation adaptée en proximité et en transverse.

Repartir avec une délégation cadrée, individualisée, précise et prête à l'emploi.



## PROGRAMME DETAILLE DE LA FORMATION

### 1. Les fondamentaux d'une délégation efficace

- Les règles d'or d'une délégation réussie.
- Les freins à la délégation.
- Les leviers de motivation : les détecter, les accompagner et s'ajuster.
- Méthode fondamentale de délégation.

### 2. Sur quelles méthodologies se baser

- Déléguer en fonction de la maturité de l'interlocuteur : méthode " leadership situationnel ".
- Fixer un cadre CQQCOQP.
- Le plan de délégation : les 9 étapes de validation.

### 3. Communiquer pour susciter l'envie lors d'une delegation

- L'effet pygmalion : principe et application.
- Les filtres de la communication.
- Les clés de la communication persuasive.
- Les attitudes de PORTER.

### 4. Contrôler en gardant la confiance

- Le circuit de contrôle de la délégation.
- Les 3 étapes du bilan de délégation.

### 5. Les comportements à adopter lorsque qu'une délégation ne fonctionne pas

- Activer son " intelligence émotionnelle "
- Le D.E.P.A pour affirmer son discours.
- Le paradoxe d'Abilène. Oser dire NON.

### 6. Le plan d'action à mettre en place maintenant

- Les 7 points du plan de progrès.



### **Modalités pédagogiques et d'encadrement**

Nos méthodes pédagogiques sont concrètes, opérationnelles et interactives  
Elles prévoient :

- Des apports informatifs, méthodologiques, pratiques et théoriques
- Des échanges entre le groupe et le formateur (dynamique de groupe, confrontation des opinions, mise en commun de solutions ...)
- Des aller retours avec l'expérience de chacun
- Des mises en situation, des exercices pratiques pour le développement des capacités relationnelles
- L'utilisation de supports de réflexion/auto-évaluation structurés ou créatifs
- Des prescriptions de tâches ou d'observation sur les temps intersession

Elles mobilisent :

- La gestion du groupe selon une approche systémique

### **Evaluation des acquis de formation**

Tout le long de la formation les stagiaires seront évalués sur les nouvelles compétences acquises

### **Validation**

Un certificat de réalisation sera adressé à chaque stagiaire

### **Evaluation qualitative de la formation par les stagiaires**

La formation fera l'objet d'un questionnaire d'évaluation finale (fiche de satisfaction) et d'un temps bilan (fiche bilan) avec le commanditaire

**Modalités pratiques**

Durée	2 jours
Tarif inter	12500 € / Personne
Lieu (x)	Carpentras, Avignon, Orange et Cavaillon. Le lieu de la formation est précisé dans le planning.
Nombre de personnes	3 à 12 personnes
Contact	Tél : 07 60 92 82 63 <a href="mailto:formation@atoutatis.com">formation@atoutatis.com</a>

*L'organisme de formation n'est pas assujetti à la TVA. Cf CGV.*

**Autre option**

LA FORMATION EN INTRA

La formation en intra vous garantit une formation sur mesure

Lors d'un rendez-vous, nous définirons ensemble vos besoins et vos objectifs

La zone d'intervention de nos formations est dans la France entière et en priorité dans le Vaucluse

Nous vous invitons à nous contacter